

Kursstruktur: Starta eget med AI

Kurslängd: 10 veckor

Format: Veckovisa moduler med interaktiva övningar, videolektioner och veckovisa gruppcoaching-sessioner.

Vecka 1: Introduktion till AI och företagande

- **AI-Introduktion & ChatGPT** - Lär dig grunderna i AI och hur du kan använda ChatGPT för att förbättra din affärsresa.
- **Val av bolagsform och registreringsprocess** - Grundläggande val och steg för företagsregistrering.

Vecka 2: Bokföring och ekonomihantering

- **Grundläggande bokföringsprinciper** - Dubbel bokföring.
- **Bokföringsprogram** - Översikt och övningar med program som är AI styrda

Vecka 3: Hitta din nisch

- **Utforska styrkor och passioner med AI** - Använd AI-verktyg för att identifiera en lämplig nisch för ditt företag.

Vecka 4: Skapa din affärsplan

- **Affärsplanering** - Utveckla en genomtänkt affärsplan.
- **Marknadsföringsstrategier** - Lär dig att nå ut till din målgrupp effektivt.

Vecka 5: Konkurrensanalys och positionering

- **Marknadsanalys** - Förstå din marknad och konkurrenterna.
- **Positionera Ditt Företag** - Strategier för att sticka ut.

Vecka 6: Försäljningstrattar och innehållsmarknadsföring

- **Skapa Försäljningstrattar** - Strukturera dina erbjudanden.
- **Engagerande innehåll** - Hur du skapar innehåll som omvandlar besökare till kunder.

Vecka 7: Branding och sociala Medier

- **Bygga Ditt Varumärke** - Skapa en stark närvaro från start.
- **Innehåll för Sociala Medier** - Anpassa och optimerar innehåll för olika plattformar.

Vecka 8: Lead Magnets och nyhetsbrev

- **Skapa Lead Magnets** - Attraktiva erbjudanden som lockar kunder.
- **Effektiva Nyhetsbrev** - Konsten att skapa nyhetsbrev som stärker relationer och driver försäljning.

Vecka 9: Avancerade försäljningsstrategier

- **Tripwire-strategier** - Små erbjudanden som leder till större försäljning.
- **Fördjupad digital marknadsföring** - Taktiker för att förbättra online-närvaro.

Vecka 10: Avslutning och framtidsplanering

- **Nätverkande och mentorskap** - Använda nätverk för att bygga och stärka ditt varumärke.
- **Planera för framtiden** - Reflektion och strategi för fortsatt tillväxt.

Denna utökade kursplan ger en omfattande vägledning för blivande företagare att inte bara starta ett företag, utan också att skala upp det med hjälp av moderna marknadsförings- och AI-tekniker. Varje vecka innehåller strategiskt utformade moduler som bygger på varandra för att ge maximalt värde och förbereda deltagarna för framgång.